

CARTOGRAPHIE DE LA CAPACITE ET LA VOLONTE DES AGENCES DE CREDIT A L'EXPORTATION CE D'INVESTIR DANS LES ENERGIES PROPRES DANS LE SUD

Certaines Agences de crédit à l'exportation, conscientes des impacts de leurs activités sur le climat, et fortes des engagements pris par les Parties à la 21^e édition de la convention-cadre des nations unies sur les changements climatiques, (article 2 (c) de l'Accord de paris), à savoir : « *Rendre les flux financiers compatibles avec un profil d'évolution vers un développement à faible émission de gaz à effet de serre et résilient aux changements climatiques* », ont amorcé un revirement en faveur de projets énergétiques plus conciliants à l'environnement.

Loin de faire un répertoire de toutes ces agences qui se sont inscrites dans cette veine, nous proposons un échantillon de ces ECA qui ont franchi le pas, et ont pris le pari d'un engagement en faveur de la durabilité. Il s'agit entre autres des agences de crédit à l'exportation ci-après dont nous ferons un descriptif selon leur niveau d'engagement, ç savoir : celui d'orienter les flux financiers vers des projets plus vertueux ue ceux liés au projets de combustibles fossiles.

N°	NOM DE L'ACE	PAYS
1	EXIM BANK USA	Etats-Unis
2	EXIM BANK OF INDIA	Inde
3	EXPORT FINANCE AUSTRALIA	Australie
4	EXPORT DEVELOPMENT CANADA	Canada
5	ATRADIUS DUTCH STATE BUSINESS	Nederland
6	ETIHAD CREDIT INSURANCE	Émirats Arabes Unis

Original (in English) : <https://www.exim.gov/news/exim-board-approves-915-million-export-financing-for-renewable-energy-rural-electrification>

Translation in French below

EXIM Board Approves \$91.5 Million in U.S. Export Financing for Renewable Energy Rural Electrification Project in Senegal That Supports 500 U.S. Jobs Across 14 States

FOR IMMEDIATE RELEASE March 31, 2020

Media Contact Name/Phone:

Office of Communications (202) 565-3207

WASHINGTON – The Board of Directors of the Export-Import Bank of the United States (EXIM) yesterday unanimously approved approximately \$91.5 million in loan guarantee financing that supports U.S. exports of design engineering and construction services to the Republic of Senegal. The transaction will increase access to reliable electricity for rural communities throughout Senegal while supporting an estimated 500 U.S. jobs in 14 states: California, Colorado, Florida, Georgia, Illinois, Kentucky, Mississippi, Missouri, New Hampshire, Nevada, Ohio, South Carolina, Tennessee, and Wisconsin.

The transaction – which is expected to bring electricity to approximately 330,000 Senegalese in more than 400 villages – will advance four of EXIM’s priorities as set by Congress. Specifically, this transaction supports a small-business exporter, Weldy-Lamont LLC of Mt. Prospect, Illinois; the export of U.S. manufactured goods and services to sub-Saharan Africa; renewable energy technology through the export of solar panels; and the “Program on China and Transformational Exports” as outlined in EXIM’s recent [reauthorization](#). United States-based Weldy-Lamont was selected for the project over foreign competition being supported by at least four other governments, including China.

This transaction also advances the goals of the Trump Administration’s [Prosper Africa\(link is external\)](#) and the President’s Advisory Council on Doing Business in Africa (PAC-DBIA) initiatives, which aim to substantially increase two-way trade and investment between the United States and Africa.

“The selection of Weldy-Lamont for this project is a significant win for not only for this Illinois-headquartered small business and its workers across fourteen states, but also for the United States and Senegal,” said EXIM President and Chairman Kimberly A. Reed. “Building on my discussion with Senegal’s Minister for Economy, Planning, and Cooperation Amadou Hott during our October 18, 2019, Memorandum of Understanding (MOU) signing ceremony, this transaction demonstrates Senegal’s willingness to consider

alternative financing and export including those from the United States, for critical infrastructure needs beyond Chinese sources. We are pleased to support this U.S. small business as it exports its ‘Made in the U.S.A.’ renewable energy products to sub-Saharan Africa.”

“This deal fulfills several of EXIM’s goals, including supporting small businesses and competing with China on a global scale,” said EXIM Board Member Spencer Bachus III. “There’s no more important time for EXIM than today. With the spread of coronavirus, our job will be more challenging, but it will be more important than ever.”

“I can think of no better first project for us with the Republic of Senegal than this Weldy-Lamont deal to provide rural electrification to about 415 villages,” said EXIM Board Member Judith Pryor. “This deal is part of a whole-of-government approach that encompasses the goals of both Prosper Africa and Power Africa, and we are honored to work with our sister agencies toward these goals.”

The financing was approved under EXIM’s MOU with Senegal’s Ministry of Economy, Planning and Cooperation. The Senegal National Electricity Agency (Senelac) will be the borrower in the transaction and the buyer of the exports. Senegal’s Ministry of Economy, Planning and Cooperation will provide a sovereign guarantee of the financing. JP Morgan Chase is the lead arranger and mandated lender. The total cost of the project is estimated to be \$100 million, with EXIM supplying 81.5 percent of the funding.

For the project, Weldy-Lamont – a Chicago-area small business with fewer than 20 employees – plans to source from a large U.S. supply chain to procure American-manufactured electrical and solar-energy equipment, as well as a variety of services. EXIM’s financing is expected to support an estimated 500 American jobs in 14 states.

The proposed project will consist of low-voltage power lines along existing roads to rural villages, with more remote villages to be served by the establishment of a mini-grid of stand-alone solar units and limited low-voltage lines. The completed project will reduce the need for community-based diesel generation of electricity and will connect hundreds of villages to the grid.

The EXIM Board initially approved a [preliminary commitment](#) on Oct. 30, 2019. In addition to EXIM, other federal agencies involved in promoting the selection of Weldy-Lamont for the project include the U.S. Departments of State and Commerce, the U.S. Agency for International Development, and the U.S. Trade and Development Agency.

EXIM Small Business Outreach and Relief Efforts

During the open portion of the meeting, the Board received an update from EXIM’s Small Business Division. Senior Vice President of Small Business Jim Burrows noted that since EXIM’s board quorum was restored in May 2019, EXIM has authorized approximately 1,635 small business transactions, totaling \$1.7 billion, and supporting thousands of U.S. jobs.

Earlier this month, EXIM instituted [temporary relief measures](#) that provide assistance to U.S. businesses, their buyers, financial institutions, and American workers negatively impacted by COVID-19 (coronavirus). Complete information is available on the [coronavirus response page](#). “EXIM recognizes that in the months following the COVID-19 outbreak, exporting may be a challenge for many of our nation’s businesses, especially small businesses,” said Burrows. “EXIM staffers are working tirelessly to ensure our nation has the proper programs in place to provide U.S. exporters with the financing and other products necessary to export ‘Made in the U.S.A.’ goods and services.”

Office of Small Business Director of Outreach and Education Elizabeth Thomas focused on EXIM's new digital outreach strategy, which was launched in November 2019, alignment with associations whose members would benefit from EXIM's services, and direct customer outreach. Since the digital strategy kickoff, EXIM has engaged over 2800 "new to EXIM" contacts and attributes 73% of FY 2020 authorizations to digital outreach. Particularly given this time of COVID-19, "digital outreach allows us to stay connected with small businesses and provide much needed support in a safe and healthy way," said Thomas.

EXIM Open for Business in 191 Countries

In addition to the voting on the Senegal project during the closed portion of the meeting, the Board of Directors also heard from EXIM's Enterprise Risk Committee and approved changes to EXIM's Country Limitation Schedule (CLS) that are effective April 6, 2020. The changes will be reflected at that time on EXIM's [website](#).

"As elevated demand for EXIM support, as well as support from competitor export credit agencies around the world can be counter-cyclical in nature, EXIM will be needed even more over the next several months to accomplish its mission to support U.S. jobs through exports," said EXIM Chief Risk Officer Ken Tinsley, "I am confident in EXIM's ability to execute this mission successfully while at the same time protecting the U.S. taxpayer."

The CLS is a document that expresses whether EXIM is open or closed for business in a given market. Country conditions in markets in which EXIM is open must meet EXIM's Charter-mandated requirement of a reasonable assurance of repayment. EXIM's Board has established a linkage between the reasonable assurance of repayment mandate and the country risk ratings from the Interagency Country Risk Assessment System implemented by the Office of Management and Budget. These ratings, which are subject to routine evaluation, reflect the repayment risk of doing business in a market and are required to be used by all U.S. government agencies engaged in cross-border credit activities to estimate expected loss. With this update, EXIM is open for business in 191 countries.

ABOUT EXIM:

EXIM is an independent federal agency that promotes and supports American jobs by providing competitive and necessary export credit to support sales of U.S. goods and services to international buyers. A robust EXIM can level the global playing field for U.S. exporters when they compete against foreign companies that receive support from their governments. EXIM also contributes to U.S. economic growth by helping to create and sustain hundreds of thousands of jobs in exporting businesses and their supply chains across the United States. In recent years, approximately 90 percent of the total number of the agency's authorizations has directly supported small businesses. Since 1992, EXIM has generated more than \$9 billion for the U.S. Treasury for repayment of U.S. debt.

For more information about EXIM, please visit www.exim.gov.

Le Conseil d'administration de l'EXIM approuve un financement à l'exportation de 91,5 millions de dollars américains pour un projet d'électrification rurale à base d'énergie renouvelable au Sénégal, qui soutient 500 emplois américains dans 14 États

Le Conseil d'administration de l'EXIM approuve un financement à l'exportation de 91,5 millions de dollars américains pour un projet d'électrification rurale à base d'énergie renouvelable au Sénégal, qui soutient 500 emplois américains dans 14 États.

POUR PUBLICATION IMMÉDIATE 31 mars 2020

Nom et numéro de téléphone du contact média :

Bureau des communications (202) 565-3207

WASHINGTON - Le conseil d'administration de l'Export-Import Bank of the United States (EXIM) a approuvé hier à l'unanimité un financement de garantie de prêt d'environ 91,5 millions de dollars qui soutient les exportations américaines de services d'ingénierie de conception et de construction vers la République du Sénégal. La transaction améliorera l'accès à une électricité fiable pour les communautés rurales du Sénégal tout en soutenant environ 500 emplois américains dans 14 États : Californie, Colorado, Floride, Géorgie, Illinois, Kentucky, Mississippi, Missouri, New Hampshire, Nevada, Ohio, Caroline du Sud, Tennessee et Wisconsin.

La transaction - qui devrait permettre d'alimenter en électricité environ 330 000 Sénégalais dans plus de 400 villages - fera progresser quatre des priorités d'EXIM définies par le Congrès. Plus précisément, cette transaction soutient un exportateur de petites entreprises, Weldy-Lamont LLC de Mt. Prospect, Illinois ; l'exportation de produits manufacturés et de services américains vers l'Afrique subsaharienne ; la technologie des énergies renouvelables par l'exportation de panneaux solaires ; et le "Programme sur la Chine et les exportations transformatrices" tel que décrit dans la récente ré-autorisation d'EXIM. La société Weldy-Lamont, basée aux États-Unis, a été sélectionnée pour ce projet face à une concurrence étrangère soutenue par au moins quatre autres gouvernements, dont la Chine.

Cette transaction fait également progresser les objectifs des initiatives Prosper Africa de l'administration Trump (le lien est externe) et du Conseil consultatif du président sur la pratique des affaires en Afrique (PAC-DBIA), qui visent à augmenter considérablement le commerce et les investissements bilatéraux entre les États-Unis et l'Afrique.

" La sélection de Weldy-Lamont pour ce projet est une victoire importante non seulement pour cette petite entreprise basée dans l'Illinois et ses travailleurs à travers quatorze États, mais aussi pour les États-Unis et le Sénégal ", a déclaré le président et le président du conseil d'administration d'EXIM, Kimberly A. Reed. "S'appuyant sur ma discussion avec le ministre sénégalais de l'Économie, de la Planification et de la Coopération, Amadou Hott, lors de notre cérémonie de signature du protocole d'accord (MOU) du 18 octobre 2019, cette transaction démontre la volonté du Sénégal d'envisager des financements et des exportations alternatives, y compris ceux des États-Unis, pour les besoins en infrastructures critiques au-delà des sources chinoises. Nous sommes heureux de soutenir cette petite entreprise américaine qui exporte ses produits d'énergie renouvelable " Made in the U.S.A. " en Afrique subsaharienne. "

"Cet accord répond à plusieurs des objectifs d'EXIM, notamment le soutien aux petites entreprises et la concurrence avec la Chine à l'échelle mondiale", a déclaré Spencer Bachus III, membre du conseil d'administration d'EXIM. "Il n'y a pas de moment plus important pour l'EXIM qu'aujourd'hui. Avec la propagation du coronavirus, notre travail sera plus difficile, mais il sera plus important que jamais."

"Je ne peux imaginer un meilleur premier projet pour nous avec la République du Sénégal que cet accord Weldy-Lamont pour fournir l'électrification rurale à environ 415 villages", a déclaré Judith Pryor, membre du conseil d'administration d'EXIM. "Ce contrat s'inscrit dans une approche gouvernementale globale qui englobe les objectifs de Prosper Africa et de Power Africa, et nous sommes honorés de travailler avec nos agences sœurs pour atteindre ces objectifs."

Le financement a été approuvé dans le cadre du protocole d'accord entre l'EXIM et le ministère sénégalais de l'Économie, du Plan et de la Coopération. L'Agence nationale d'électricité du Sénégal (Senelac) sera l'emprunteur de la transaction et l'acheteur des exportations. Le ministère de l'économie, du plan et de la coopération du Sénégal fournira une garantie souveraine pour le financement. JP Morgan Chase est l'arrangeur principal et le prêteur mandaté. Le coût total du projet est estimé à 100 millions de dollars, EXIM fournissant 81,5 % du financement.

Pour le projet, Weldy-Lamont - une petite entreprise de la région de Chicago comptant moins de 20 employés - prévoit de s'approvisionner auprès d'une grande chaîne d'approvisionnement américaine pour se procurer des équipements électriques et d'énergie solaire fabriqués aux États-Unis, ainsi qu'une variété de services. Le financement d'EXIM devrait soutenir environ 500 emplois américains dans 14 États.

Le projet proposé consistera à installer des lignes électriques basse tension le long des routes existantes jusqu'aux villages ruraux. Les villages plus éloignés seront desservis par la mise en place d'un mini-réseau composé d'unités solaires autonomes et de lignes basse tension limitées. Une fois achevé, le projet réduira la nécessité de recourir à la production communautaire d'électricité à partir de diesel et permettra de connecter des centaines de villages au réseau.

Le conseil d'administration de l'EXIM a initialement approuvé un engagement préliminaire le 30 octobre 2019. Outre l'EXIM, les autres agences fédérales impliquées dans la promotion de la sélection de Weldy-Lamont pour le projet comprennent les

départements d'État et du Commerce des États-Unis, l'Agence américaine pour le développement international et l'Agence américaine pour le commerce et le développement.

Activités de sensibilisation et d'aide aux petites entreprises d'EXIM

Pendant la partie ouverte de la réunion, le conseil a reçu une mise à jour de la division des petites entreprises d'EXIM. Le premier vice-président des petites entreprises, Jim Burrows, a noté que depuis le rétablissement du quorum du conseil d'administration d'EXIM en mai 2019, EXIM a autorisé environ 1 635 transactions de petites entreprises, pour un total de 1,7 milliard de dollars, et le soutien de milliers d'emplois américains.

Au début du mois, l'EXIM a mis en place des mesures d'aide temporaires pour venir en aide aux entreprises américaines, à leurs acheteurs, aux institutions financières et aux travailleurs américains touchés par le COVID-19 (coronavirus). Des informations complètes sont disponibles sur la page de réponse au coronavirus. "L'EXIM reconnaît que dans les mois qui suivent l'épidémie de COVID-19, l'exportation peut être un défi pour de nombreuses entreprises de notre pays, en particulier les petites entreprises", a déclaré Burrows. Le personnel de l'EXIM travaille sans relâche pour s'assurer que notre pays dispose des programmes appropriés pour fournir aux exportateurs américains le financement et les autres produits nécessaires à l'exportation de biens et de services "Made in the U.S.A."

Elizabeth Thomas, directrice de la sensibilisation et de l'éducation du Bureau des petites entreprises, s'est concentrée sur la nouvelle stratégie de sensibilisation numérique d'EXIM, qui a été lancée en novembre 2019, sur l'alignement avec les associations dont les membres bénéficieraient des services d'EXIM, et sur la sensibilisation directe des clients. Depuis le coup d'envoi de la stratégie numérique, EXIM a engagé plus de 2800 contacts " nouveaux pour EXIM " et attribue 73 % des autorisations de l'exercice 2020 à la sensibilisation numérique. En particulier en cette période de COVID-19, "la sensibilisation numérique nous permet de rester en contact avec les petites entreprises et de leur apporter un soutien indispensable de manière sûre et saine", a déclaré M. Thomas.

EXIM est ouvert aux affaires dans 191 pays

Outre le vote sur le projet Sénégal pendant la partie à huis clos de la réunion, le Conseil d'administration a également entendu le Comité des risques d'entreprise d'EXIM et a approuvé les changements apportés au Country Limitation Schedule (CLS) d'EXIM qui entreront en vigueur le 6 avril 2020. Les changements seront reflétés à ce moment-là sur le site Web d'EXIM.

"Étant donné que la demande élevée de soutien de l'EXIM, ainsi que le soutien des agences de crédit à l'exportation concurrentes dans le monde peuvent être de nature anticyclique, l'EXIM sera encore plus nécessaire au cours des prochains mois pour accomplir sa mission de soutien des emplois américains par le biais des exportations", a déclaré Ken Tinsley, Chief Risk Officer de l'EXIM. "Je suis confiant dans la capacité de l'EXIM à exécuter cette mission avec succès tout en protégeant le contribuable américain."

Le CLS est un document qui exprime si l'EXIM est ouvert ou fermé aux affaires sur un marché donné. La situation des pays sur les marchés où l'EXIM est ouvert doit répondre à l'exigence de la Charte de l'EXIM d'une assurance raisonnable de remboursement. Le conseil d'administration de l'EXIM a établi un lien entre l'assurance raisonnable de

remboursement et les notes de risque pays du système d'évaluation du risque pays inter-agences mis en œuvre par l'Office of Management and Budget.

Ces notations, qui font l'objet d'une évaluation de routine, reflètent le risque de remboursement lié à l'exercice d'une activité sur un marché et doivent être utilisées par toutes les agences gouvernementales américaines engagées dans des activités de crédit transfrontalier pour estimer la perte attendue. Avec cette mise à jour, EXIM est ouvert aux affaires dans 191 pays.

À PROPOS DE L'EXIM :

L'EXIM est une agence fédérale indépendante qui promeut et soutient les emplois américains en fournissant des crédits à l'exportation compétitifs et nécessaires pour soutenir les ventes de biens et services américains aux acheteurs internationaux. Un EXIM robuste peut mettre les exportateurs américains sur un pied d'égalité avec les entreprises étrangères qui reçoivent un soutien de leur gouvernement. L'EXIM contribue également à la croissance économique américaine en aidant à créer et à maintenir des centaines de milliers d'emplois dans les entreprises exportatrices et leurs chaînes d'approvisionnement à travers les États-Unis. Ces dernières années, environ 90 % du nombre total d'autorisations de l'agence ont directement soutenu les petites entreprises. Depuis 1992, EXIM a généré plus de 9 milliards de dollars pour le Trésor américain pour le remboursement de la dette américaine.

Pour plus d'informations sur EXIM, veuillez consulter le site www.exim.gov.

- Original (in English) :

https://embassyofindialome.gov.in/eoilome_listview/NzE,#:~:text=On%2023%20June%202021%2C%20a,Mr.

Translation in French below

**Signing of the GOI-supported Line of Credit Agreement between Exim Bank of India and
Ministry of Economy and Finance of Togo**

Embassy of India

Lomé, Togo

PRESS RELEASE

On 23 June 2021, a \$40 million Line of Credit Agreement to support electrification of 350 villages in Togo through solar photo-voltaic system was signed between Exim Bank of India and Ministry of Economy and Finance of Togo. On behalf of Togolese Government, Hon'ble Minister of Economy and Finance H.E. Mr. Sani Yaya signed the Agreement while Mr. Selva Kumar, Exim Bank's regional representative signed it on behalf of Exim Bank of India. Hon'ble Minister of Energy and Mines of Togo H.E. Ms. Mila Aziablé was also present in the signing ceremony.

On this occasion, Minister Sani Yaya thanked the Government of India for the Line of Credit offer. Highlighting that the project will strengthen the community resilience of rural localities through access to solar energy, Minister emphasized that the Line-of-Credit project demonstrates the excellent cooperation between the two countries. He reiterated that the project is consistent with Togo's electrification strategy and its 2025 roadmap objectives. It is also in line with United Nations SDG Goal 7 to guarantee access to reliable and sustainable energy services.

Lome, June 23, 2021

Translation in French below

Signature de l'accord de ligne de crédit soutenu par le gouvernement indien entre Exim Bank of India et le ministère de l'économie et des finances du Togo.

Ambassade de l'Inde

Lomé, Togo

COMMUNIQUÉ DE PRESSE

Le 23 juin 2021, un accord de ligne de crédit de 40 millions de dollars pour soutenir l'électrification de 350 villages au Togo grâce à un système solaire photovoltaïque a été signé entre Exim Bank of India et le Ministère de l'Economie et des Finances du Togo. Au nom du gouvernement togolais, le ministre de l'économie et des finances, S.E. M. Sani Yaya, a signé l'accord tandis que M. Selva Kumar, représentant régional d'Exim Bank, l'a signé au nom d'Exim Bank of India. Le Ministre de l'Energie et des Mines du Togo, S.E. Mme Mila Aziablé, était également présent lors de la cérémonie de signature.

À cette occasion, le ministre Sani Yaya a remercié le gouvernement indien pour l'offre de ligne de crédit. Soulignant que le projet permettra de renforcer la résilience communautaire des localités rurales grâce à l'accès à l'énergie solaire, le ministre a souligné que le projet de ligne de crédit témoigne de l'excellente coopération entre les deux pays. Il a réitéré que le projet est cohérent avec la stratégie d'électrification du Togo et les objectifs de sa feuille de route 2025. Il s'inscrit également dans le cadre de l'objectif 7 des objectifs de développement durable des Nations Unies visant à garantir l'accès à des services énergétiques fiables et durables.

Lomé, 23 juin 2021

Facing up to the energy transition: the view from export credit agencies

[HTTPS://WWW.GTREVIEW.COM/MAGAZINE/VOLUME-19-ISSUE-4/FACING-ENERGY-TRANSITION-VIEW-EXPORT-CREDIT-AGENCIES/](https://www.gtreview.com/magazine/volume-19-issue-4/facing-energy-transition-view-export-credit-agencies/)

GLOBAL / 21-10-21 /

BY GTR

Ahead of the COP26 summit in Glasgow, where world leaders are expected to thrash out new targets for reducing greenhouse gas emissions, GTR speaks to export credit agencies in Europe, North America, the Middle East and Australasia about whether the energy transition is impacting the export finance market and how they are responding.



Swati Dave, managing director and CEO of Export Finance Australia

GTR: Does Export Finance Australia (EFA) have any specific goals or targets for reducing the emissions profile of its portfolio, or support for clean technology?

Dave: EFA operates on a commercial basis. We assess all financing transactions on a case-by-case basis. All transactions are subject to our robust credit and due diligence criteria. This includes ensuring they meet internationally recognised environmental and social due diligence requirements.

We recognise that global policy commitments to transition economies from fossil fuels to renewable energy continue to gain momentum. We have also seen that commercial banks are withdrawing from financing certain fossil fuel projects.

Like other export credit agencies, EFA understands that managing the physical and transition risks of climate change is an important and complex issue. Through our Indo-Pacific infrastructure mandate, we're seeing opportunities to finance overseas projects that deliver renewable energy and low emissions technology. Our recent financing of the Lotus wind farm project in Vietnam is an example of this. We are assisting with the energy transition, including early work on future energy solutions, such as hydrogen, a key potential export industry for Australia.

GTR: Australia, like some other resource-rich countries, has significant deposits of minerals which are crucial for the manufacturing of batteries and other non-fossil fuel energy sources or technology. Is that a sector you expect EFA will have a role in supporting?

Dave: Our critical minerals mandate has focused us on this important sector for Australia. We have many of the elements the world needs to produce advanced technology, like batteries, which are necessary to support the energy transition. Critical minerals projects present unique financing challenges and there is limited appetite from the commercial financing market.

This is where EFA is playing a key role. Since November 2019, we have held more than 240 engagements with 28 critical minerals proponents to find the right financial solutions to support their development and growth.

We have provided conditional letters of support to six potential customers. These letters send a strong signal to the market that we are focused on helping these companies develop a viable exporting business.



Justine Hendricks, chief corporate sustainability officer and SVP sales and business enablement at Export Development Canada

GTR: Export Development Canada's (EDC) announcement of its net zero targets also acknowledges that the agency has a mandate to support all Canadian exporters. How will you reconcile the need to turn down fossil fuel support, for instance, with sticking to that mandate?

Hendricks: EDC's mandate is to support and develop Canada's export trade, for the benefit of all Canadians and the domestic economy. As such, EDC's commitment to net zero by 2050 is focused on enabling Canadian businesses, including those in natural resources and energy sectors, to position themselves for growth by investing in their ESG performance. It's our view that the best way we can effect change is by working within

our mandate and partnering with our Canadian customers operating in carbon-intensive sectors, supporting their efforts to innovate and reduce their carbon intensity.

Last year, for example, we began asking our oil and gas customers receiving financing products larger than C\$5mn and with a tenor greater than two years – and that are not already doing so – to align with the recommendations of the Taskforce on Climate-related Financial Disclosures.

EDC will continue to focus its attention on the oil and gas industry in light of its high carbon intensity. Initial steps include supporting Canadian companies as they innovate to reduce their emissions and phasing out new direct government support for international carbon intensive fossil fuel projects and companies.

EDC has set bold sustainability objectives and, although there is much work to be done, we have taken great strides. In 2019, we began work to set a target to reduce financing exposure to the most carbon intensive sectors by 15% over five years from a December 31, 2018 baseline of C\$22.4bn. EDC met that target in 2020 and has strengthened that target to a 40%, or C\$8.9bn, reduction. Meanwhile, we're increasing our support to Canada's cleantech sector and promoting innovative Canadian technologies that companies need to help drive down emissions. Over the past three years alone, we have increased our support to the cleantech sector by more than 120%.

GTR: Achieving net zero involves some level of neutralising remaining scope 3 emissions in EDC's portfolio. What ratio do you expect there to be of neutralised emissions compared to reduced emissions? Will those be neutralised through providing support for projects that actively reduce/displace emissions, or will EDC be purchasing offsets or trading carbon?

Hendricks: EDC has set a goal to reduce our operational emissions to net zero by 2030, in other words, our scope 1 and 2 emissions. We have started to address scope 3 emissions from our business portfolio with our 2023 carbon reduction target, and are currently exploring how to integrate scope 3 emissions into subsequent interim targets.

The targets we've set thus far are:

- By 2023, reducing our financing support to the six most carbon intensive sectors by 40% below 2018 levels. This is the first step toward phasing out new direct government support for international carbon intensive fossil fuel projects and companies, as committed to by Canada and the G7.
- By 2030, driving further emissions reductions through science-based, sectoral emission intensity targets. These targets, which we will set and publicly disclose by July 1, 2022, will encompass those businesses operating in the most carbon intensive sectors.
- Setting and disclosing a sustainable finance target by July 1, 2022 to increase our support for innovative Canadian business aligned with the low-carbon transition through mechanisms such as our cleantech solutions, green bonds, sustainability-linked lending and knowledge products.

- Reducing our operational emissions to zero by 2030 and considering, only as a last resort, purchasing carbon offsets – a means of compensating for emissions – as an interim solution or where reasonable alternatives are not found.

We are currently working on a data and methodology pilot. This pilot will help us determine how to best measure, monitor and report on the carbon intensity of our business. This work will also inform how we can expand the targets to other sectors and financial products.

We are committed to continuing this examination and making choices to help meet our climate goals, and those of our country. We will also be transparent at every stage of our net zero journey and update stakeholders on our progress towards establishing new targets in our climate-related disclosures, published in our integrated annual reports.



Arjen Walbroek, senior lead sustainability at Atradius Dutch State Business

GTR: Does Atradius Dutch State Business (DSB) have any specific goals or targets for reducing the emissions profile of your portfolio, or support for clean technology?

Walbroek: Already back in 2019, Atradius DSB was mandated to develop incentives to accelerate support for green projects, including clean technologies.

The goals are in place, but we also can say we have adjusted our operations accordingly, for example by hiring a lot of new expert staff, especially on the functions that we need to support our green focus: accelerate business development, product development and ESG-specialists. Needless to say: the role of sustainability lead is also part of this new focus. Driven by progressive policies determined by the Dutch state, we are rolling out various incentives and improving our existing ones.

This means we will actively focus on green transactions instead of others. It also means engaging with a new group of potential green export companies that are often new to export credit insurance products. For those companies we have put green incentives in place.

In order to determine which transactions are green, we have developed a classification system called the Green Label. This identifies three categories of green: climate mitigation, climate adaptation and non-climate-related green business. Atradius DSB is one of the first ECAs to have implemented such a methodology.

The Green Label also allows us to track the green developments of our portfolio and be transparent about it. Generally speaking, climate policy falls in between incentivising

green projects on one hand and restricting fossil fuel-related projects on the other. The Netherlands has already ended support for thermal coal-related projects.

A further decision on the phase out of other fossil fuel-related support is up to the next government.

In the meantime, we have gained insights into the level of our exposure to the fossil fuel value chain. We have made this process transparent by starting with a detailed breakdown and classification of the entire portfolio, which was published in our annual report.

GTR: Are you undertaking any efforts to boost the viability or export potential of Dutch companies that are developing sustainable products or products relating to clean energy?

Walbroek: As an export credit agency we must stick to our mandate, which is quite well-defined and set by international agreements and law. Our credit insurance policies can be decisive to close a financing deal. This can ultimately boost the chances of a green venture achieving success.

Besides the well-known industry giants, the Netherlands is home to a growing group of startups and scale-ups that are taking part in the new and growing green economy.

However, we observe that in many countries traditional financiers and investors are just at the beginning of fully integrating these kinds of businesses and their accompanying risks. The financing needs of green ventures might not be as extensive as those of the bigger firms but even obtaining seed capital can be difficult. In our daily work, we are seeing many passionate entrepreneurs developing proof of concept products, but are piloting them with only one or two clients.

At Atradius DSB we aim to support these often innovative SMEs by unlocking their export potential, so they will be able to also interact more with global financial markets.

Traditionally, Atradius DSB insures projects that are generally not serviced by regular credit insurance providers due to their size, duration or destination. We believe that green innovations such as biogas installations, waste recycling projects or off-grid solar systems have high growth potential with global reach, and are where publicly-backed ECA facilities can also be very helpful – specifically when they can apply special incentives and conditions for important yet underserved sectors.



Massimo Falcioni, CEO of Etihad Credit Insurance

GTR: How do you see the energy transition away from fossil fuels impacting the export finance market in the UAE and demand for Etihad Credit Insurance's (ECI) products and services?

Falcioni: The economic diversification policy in the UAE has gained tremendous momentum lately as the government increasingly focuses on alternative sectors in order to reduce the dependence on fossil fuels. As a result, the non-oil trade and export finance market here has become more significant in determining the country's economic growth in the future.

As of August 2021, ECI issued 5,235 revolving credit guarantees to sustain the UAE non-oil trade for a total exposure amount of Dh3.1bn.

We seek to double the number of credit guarantees every year and target to cover Dh27bn non-oil trade by 2024, Dh13.5bn of which will be exports. We will continue to protect businesses' cash flows and ease SMEs' access to trade finance, thereby improving their contribution to the industrial sector of the UAE economy.

Our trade credit solutions create new investments and project financing opportunities, thereby adding value to the UAE's non-oil GDP, employment and SME sector development.

The ease of access to such trade and project financing and other services we provide will bolster the ambitious initiatives by the UAE government, including 'Operation 300bn' and 'Make it in the Emirates', ultimately playing a catalyst role in achieving the country's vision for the next 50 years.

GTR: Is Etihad Credit Insurance actively looking to support businesses that operate in industries such as renewable energy, clean technology and sustainability?

Falcioni: ECI aims to strengthen the position of the UAE as a global leader in creating sustainable cities and addressing global warming. Reflecting its strong resolve to create sustainable cities, ECI has partnered with Masdar, Abu Dhabi Future Energy Company, to work on initiatives to support investment in renewable projects that will contribute to reducing carbon emissions.

Our contribution to the growth of the energy and sustainability sector comes in line with the country's 'Energy Strategy 2050', which aims to allocate over Dh600bn to meet its goal of increasing the contribution of clean energy sources in the total capacity mix to 50% (44% renewable and 6% nuclear) by 2050. Through these undertakings, ECI supports the UAE leaders' vision of helping create sustainable communities that will be enjoyed by future generations to come.

GTR: Are you seeing any shifts in demand or approaches to ECI that you can attribute to shifting energy sources?

Falcioni: ECI always stands for sustainable development strategies, not least because they are essential to mitigate the inexplicable harms done to nature due to our reliance on fossil fuels and alarming levels of carbon emission. We understand and endorse the need

for adopting sustainability goals in every business venture. Therefore, ECI has been actively involved in several initiatives and collaborated with many organisations to empower the sustainable development goals of the UAE.

Under the MoU signed with Masdar, we agreed to explore building together cost-effective insurance and financial guarantees to support Masdar's global development ambition of achieving clean and renewable energy infrastructure development.

ECI also provides support for Emirates Waste to Energy Company, a joint venture between Bee'ah and Masdar, to develop the UAE's first solar landfill project in Sharjah to boost the emirate's renewable energy generation capacity. It will produce technology on how to generate energy from waste, making it affordable and accessible for developing nations.

In addition, a leading player in the energy sector has recently signed a medium-to-long-term project financing policy with ECI, which extends for 15 years. Under this agreement, ECI is committed to providing guarantees worth Dh200mn to ensure the company's business continuity and boost its competitiveness.

Faire face à la transition énergétique : le point de vue des agences de crédit à l'exportation

GLOBAL / 21-10-21 /

PAR GTR

Avant le sommet COP26 à Glasgow, où les dirigeants mondiaux devraient définir de nouveaux objectifs de réduction des émissions de gaz à effet de serre, GTR s'entretient avec des agences de crédit à l'exportation en Europe, en Amérique du Nord, au Moyen-Orient et en Australasie pour savoir si la transition énergétique a un impact sur le marché du financement des exportations et comment elles y répondent.



Swati Dave, directrice Général et PDG d'Export Finance Australie

GTR : Est-ce que Export Finance Australie (EFA) a des objectifs ou des cibles spécifiques pour réduire le profil d'émissions de son portefeuille, ou pour soutenir les technologies propres ?

Dave : EFA fonctionne sur une base commerciale. Nous évaluons toutes les transactions financières au cas par cas. Toutes les transactions sont soumises à nos solides critères de crédit et de diligence raisonnable. Nous nous assurons notamment qu'elles répondent aux exigences de diligence environnementale et sociale reconnues au niveau international.

Nous reconnaissons que les engagements politiques mondiaux visant à faire passer les économies de combustibles fossiles aux énergies renouvelables continuent de prendre de l'ampleur. Nous avons également constaté que les banques commerciales se retirent du financement de certains projets de combustibles fossiles.

Comme d'autres organismes de crédit à l'exportation, EFA comprend que la gestion des risques physiques et de transition liés au changement climatique est une question importante et complexe. Grâce à notre mandat d'infrastructure indopacifique, nous voyons des possibilités de financer des projets à l'étranger qui fournissent des énergies renouvelables et des technologies à faibles émissions. Notre récent financement du projet de parc éolien Lotus au Vietnam en est un exemple. Nous contribuons à la transition énergétique, y compris par des travaux préliminaires sur les solutions énergétiques futures, telles que l'hydrogène, une industrie d'exportation potentielle clé pour l'Australie.

GTR : L'Australie, comme d'autres pays riches en ressources, possède d'importants gisements de minéraux qui sont cruciaux pour la fabrication de batteries et d'autres sources d'énergie ou technologies à base de combustibles non fossiles. Pensez-vous que l'ALE aura un rôle à jouer dans ce secteur ?

Dave : Notre mandat sur les minéraux critiques nous a permis de nous concentrer sur ce secteur important pour l'Australie. Nous disposons d'un grand nombre des éléments dont le monde a besoin pour produire des technologies avancées, comme les batteries, qui sont nécessaires pour soutenir la transition énergétique. Les projets de minéraux critiques présentent des défis de financement uniques et l'appétit du marché du financement commercial est limité.

C'est là que l'EFA joue un rôle essentiel. Depuis novembre 2019, nous avons tenu plus de 240 engagements avec 28 promoteurs de minéraux critiques afin de trouver les bonnes solutions financières pour soutenir leur développement et leur croissance.

Nous avons fourni des lettres de soutien conditionnelles à six clients potentiels. Ces lettres envoient un signal fort au marché, à savoir que nous nous efforçons d'aider ces entreprises à développer une activité d'exportation viable.



Justine Hendricks, chef de la durabilité des entreprises et vice-présidente directrice des ventes et de la facilitation des affaires à Exportation et développement Canada.

GTR : L'annonce par Exportation et développement Canada (EDC) de ses objectifs de zéro net reconnaît également que l'agence a pour mandat de soutenir tous les exportateurs canadiens. Comment allez-vous concilier la nécessité de refuser le soutien aux combustibles fossiles, par exemple, avec le respect de ce mandat ?

Hendricks : Le mandat d'EDC est de soutenir et de développer le commerce d'exportation du Canada, au profit de tous les Canadiens et de l'économie nationale. À ce titre, l'engagement d'EDC à l'égard de l'objectif net zéro d'ici 2050 vise à permettre aux entreprises canadiennes, y compris celles des secteurs des ressources naturelles et de l'énergie, de se positionner pour la croissance en investissant dans leur performance ESG. Nous sommes d'avis que la meilleure façon de changer les choses est de travailler dans le cadre de notre mandat et d'établir des partenariats avec nos clients canadiens œuvrant dans des secteurs à forte intensité carbonique, en appuyant leurs efforts pour innover et réduire leur intensité carbonique.

L'année dernière, par exemple, nous avons commencé à demander à nos clients du secteur pétrolier et gazier qui reçoivent des produits de financement d'un montant supérieur à 5 millions de dollars canadiens et d'une durée supérieure à deux ans - et qui ne le font pas déjà - de s'aligner sur les recommandations du Groupe de travail sur les informations financières relatives au climat.

EDC continuera de concentrer son attention sur l'industrie pétrolière et gazière, compte tenu de sa forte intensité en carbone. Les premières mesures comprennent le soutien aux entreprises canadiennes qui innovent pour réduire leurs émissions et l'élimination progressive du nouveau soutien gouvernemental direct aux projets et aux entreprises internationales de combustibles fossiles à forte intensité de carbone.

EDC s'est fixé des objectifs audacieux en matière de durabilité et, bien qu'il reste beaucoup de travail à faire, nous avons fait de grands progrès. En 2019, nous avons commencé à travailler à l'établissement d'une cible visant à réduire de 15 % sur cinq ans l'exposition au financement des secteurs les plus intensifs en carbone, à partir d'une base de référence de 22,4 G\$ CA au 31 décembre 2018. EDC a atteint cette cible en 2020 et l'a renforcée pour atteindre une réduction de 40 %, soit 8,9 milliards de dollars canadiens. Parallèlement, nous augmentons notre soutien au secteur canadien des technologies propres et faisons la promotion des technologies canadiennes novatrices dont les entreprises ont besoin pour réduire leurs émissions. Au cours des trois dernières années seulement, nous avons augmenté de plus de 120 % notre soutien au secteur des technologies propres.

GTR : Atteindre le zéro net implique un certain niveau de neutralisation des émissions de portée 3 restantes dans le portefeuille d'EDC. Quel ratio pensez-vous qu'il y aura d'émissions neutralisées par rapport aux émissions réduites ? Ces émissions seront-elles neutralisées en soutenant des projets qui réduisent ou déplacent activement les émissions, ou bien EDC achètera-t-elle des compensations ou échangera-t-elle du carbone ?

Hendricks : EDC s'est fixé comme objectif de réduire ses émissions opérationnelles à zéro d'ici 2030, c'est-à-dire ses émissions de portée 1 et 2. Nous avons commencé à traiter les émissions de portée 3 de notre portefeuille d'activités avec notre objectif de réduction du carbone de 2023, et nous étudions actuellement comment intégrer les émissions de portée 3 dans les objectifs intermédiaires ultérieurs.

Les objectifs que nous avons fixés jusqu'à présent sont les suivants :

- D'ici 2023, réduire notre soutien financier aux six secteurs les plus intensifs en carbone de 40 % par rapport aux niveaux de 2018. Il s'agit de la première étape vers l'élimination progressive du nouveau soutien gouvernemental direct aux projets et aux entreprises internationales de combustibles fossiles à forte intensité de carbone, comme s'y sont engagés le Canada et le G7.
- D'ici 2030, réduire davantage les émissions grâce à des objectifs sectoriels d'intensité des émissions fondés sur des données scientifiques. Ces objectifs, que nous fixerons et rendrons publics d'ici le 1er juillet 2022, concerneront les entreprises opérant dans les secteurs les plus intensifs en carbone.
- Fixer et divulguer un objectif de financement durable d'ici le 1er juillet 2022 afin d'accroître notre soutien aux entreprises canadiennes innovantes alignées sur la transition vers une économie à faible émission de carbone par le biais de mécanismes tels que nos solutions en matière de technologies propres, nos obligations vertes, nos prêts liés à la durabilité et nos produits de connaissance.
- Réduire nos émissions opérationnelles à zéro d'ici 2030 et n'envisager, qu'en dernier recours, l'achat de compensations carbone - un moyen de compenser les émissions - comme solution provisoire ou lorsque des alternatives raisonnables ne sont pas trouvées.

Nous travaillons actuellement sur un projet pilote de données et de méthodologie. Ce projet pilote nous aidera à déterminer la meilleure façon de mesurer, de surveiller et de rendre compte de l'intensité de carbone de nos activités. Ce travail permettra également de déterminer comment nous pouvons étendre les objectifs à d'autres secteurs et produits financiers.

Nous nous engageons à poursuivre cet examen et à faire des choix pour aider à atteindre nos objectifs climatiques et ceux de notre pays. Nous ferons également preuve de transparence à chaque étape de notre démarche "zéro émission" et informerons les parties prenantes de nos progrès vers l'établissement de nouveaux objectifs dans nos informations relatives au climat, publiées dans nos rapports annuels intégrés.



Arjen Walbroek, responsable principal du développement durable chez Atradius Dutch State Business.

GTR : Est-ce que Atradius Dutch State Business (DSB) a des objectifs ou des cibles spécifiques pour réduire le profil d'émissions de votre portefeuille, ou pour soutenir les technologies propres ?

Walbroek : Déjà en 2019, Atradius DSB a été mandaté pour développer des incitations afin d'accélérer le soutien aux projets verts, y compris les technologies propres.

Les objectifs sont en place, mais nous pouvons également dire que nous avons ajusté nos opérations en conséquence, par exemple en embauchant beaucoup de nouveaux experts, en particulier dans les fonctions dont nous avons besoin pour soutenir notre orientation verte : accélérer le développement commercial, le développement de produits et les spécialistes ESG. Il va sans dire que le rôle de responsable de la durabilité fait également partie de cette nouvelle orientation. Sous l'impulsion des politiques progressistes définies par l'État néerlandais, nous mettons en place diverses mesures incitatives et améliorons celles qui existent déjà.

Cela signifie que nous allons nous concentrer activement sur les transactions vertes plutôt que sur les autres. Cela signifie également que nous nous engageons auprès d'un nouveau groupe d'entreprises d'exportation verte potentielles qui ne connaissent souvent pas les produits d'assurance-crédit à l'exportation. Pour ces entreprises, nous avons mis en place des incitations vertes.

Afin de déterminer quelles transactions sont vertes, nous avons développé un système de classification appelé le Label Vert. Celui-ci identifie trois catégories de vert : l'atténuation du changement climatique, l'adaptation au changement climatique et les transactions vertes non liées au climat. Atradius DSB est l'un des premiers OCE à avoir mis en œuvre une telle méthodologie.

Le label vert nous permet également de suivre les développements verts de notre portefeuille et d'être transparents à ce sujet. D'une manière générale, la politique climatique se situe entre l'encouragement des projets verts d'une part et la restriction des projets liés aux combustibles fossiles d'autre part. Les Pays-Bas ont déjà mis fin au soutien des projets liés au charbon thermique.

Il appartiendra au prochain gouvernement de décider de l'élimination progressive des autres aides liées aux combustibles fossiles.

Entre-temps, nous avons obtenu des informations sur le niveau de notre exposition à la chaîne de valeur des combustibles fossiles. Nous avons rendu ce processus transparent en

commençant par une ventilation et une classification détaillées de l'ensemble du portefeuille, qui ont été publiées dans notre rapport annuel.

GTR : Entreprenez-vous des efforts pour stimuler la viabilité ou le potentiel d'exportation des entreprises néerlandaises qui développent des produits durables ou des produits liés à l'énergie propre ?

Walbroek : En tant qu'agence de crédit à l'exportation, nous devons nous en tenir à notre mandat, qui est assez bien défini et fixé par des accords et des lois internationaux. Nos politiques d'assurance-crédit peuvent être décisives pour conclure un accord de financement. En fin de compte, cela peut augmenter les chances de succès d'une entreprise verte.

Outre les géants de l'industrie bien connus, les Pays-Bas abritent un groupe croissant de start-ups et de scale-ups qui prennent part à la nouvelle économie verte en pleine expansion.

Cependant, nous observons que dans de nombreux pays, les financiers et les investisseurs traditionnels commencent tout juste à intégrer pleinement ce type d'entreprises et les risques qui les accompagnent. Les besoins de financement des entreprises vertes ne sont peut-être pas aussi importants que ceux des grandes entreprises, mais même l'obtention d'un capital de départ peut être difficile. Dans notre travail quotidien, nous voyons de nombreux entrepreneurs passionnés qui développent des produits de preuve de concept, mais qui ne les pilotent qu'avec un ou deux clients.

Chez Atradius DSB, nous souhaitons soutenir ces PME souvent innovantes en libérant leur potentiel d'exportation, afin qu'elles puissent également interagir davantage avec les marchés financiers mondiaux.

Traditionnellement, Atradius DSB assure des projets qui ne sont généralement pas pris en charge par les fournisseurs d'assurance-crédit habituels en raison de leur taille, de leur durée ou de leur destination. Nous pensons que les innovations vertes telles que les installations de biogaz, les projets de recyclage des déchets ou les systèmes solaires hors réseau ont un potentiel de croissance élevé et une portée mondiale, et c'est là que les mécanismes d'ACE soutenus par le secteur public peuvent également être très utiles - en particulier lorsqu'ils peuvent appliquer des incitations et des conditions spéciales pour des secteurs importants mais mal desservis.



Massimo Falcioni, PDG d'Etihad Credit Insurance

GTR : Comment voyez-vous l'impact de la transition énergétique vers l'abandon des combustibles fossiles sur le marché du financement des exportations aux EAU et sur la demande de produits et services d'Etihad Credit Insurance (ECI) ?

Falcioni : La politique de diversification économique dans les EAU a pris un élan considérable ces derniers temps, le gouvernement se concentrant de plus en plus sur les secteurs alternatifs afin de réduire la dépendance aux combustibles fossiles. En conséquence, le marché du commerce non pétrolier et du financement des exportations est devenu plus important pour déterminer la croissance économique du pays à l'avenir.

En août 2021, l'ECI a émis 5 235 garanties de crédit renouvelable pour soutenir le commerce non pétrolier des EAU, pour un montant total de 3,1 milliards de Dh.

Nous cherchons à doubler le nombre de garanties de crédit chaque année et avons pour objectif de couvrir 27 milliards de Dh de commerce non pétrolier d'ici 2024, dont 13,5 milliards de Dh d'exportations. Nous continuerons à protéger les flux de trésorerie des entreprises et à faciliter l'accès des PME au financement du commerce, améliorant ainsi leur contribution au secteur industriel de l'économie émirienne.

Nos solutions de crédit commercial créent de nouvelles opportunités d'investissement et de financement de projets, apportant ainsi une valeur ajoutée au PIB non pétrolier des EAU, à l'emploi et au développement du secteur des PME.

La facilité d'accès à ce type de financement de commerce et de projet et aux autres services que nous fournissons soutiendra les initiatives ambitieuses du gouvernement des Émirats arabes unis, notamment l'"Opération 300 milliards" et "Make it in the Emirates", jouant ainsi un rôle de catalyseur dans la réalisation de la vision du pays pour les 50 prochaines années.

GTR : Etihad Credit Insurance cherche-t-elle activement à soutenir les entreprises qui opèrent dans des secteurs tels que les énergies renouvelables, les technologies propres et la durabilité ?

Falcioni : L'ECI vise à renforcer la position des EAU en tant que leader mondial dans la création de villes durables et la lutte contre le réchauffement climatique. Reflétant sa forte détermination à créer des villes durables, l'ECI s'est associé à Masdar, Abu Dhabi Future Energy Company, pour travailler sur des initiatives visant à soutenir l'investissement dans des projets renouvelables qui contribueront à réduire les émissions de carbone.

Notre contribution à la croissance du secteur de l'énergie et du développement durable s'inscrit dans le cadre de la " Stratégie énergétique 2050 " du pays, qui vise à allouer plus de 600 milliards de Dh pour atteindre l'objectif de porter à 50 % (44 % d'énergies renouvelables et 6 % d'énergie nucléaire) la part des sources d'énergie propres dans l'ensemble des capacités d'ici 2050. Grâce à ces engagements, l'ECI soutient la vision des dirigeants des Émirats arabes unis, qui souhaitent contribuer à la création de communautés durables dont profiteront les générations futures.

GTR : Constatez-vous des changements dans la demande ou les approches de l'ICE que vous pouvez attribuer à l'évolution des sources d'énergie ?

Falcioni : L'ECI soutient toujours les stratégies de développement durable, notamment parce qu'elles sont essentielles pour atténuer les dommages inexplicables causés à la nature en raison de notre dépendance aux combustibles fossiles et des niveaux alarmants d'émission de carbone. Nous comprenons et approuvons la nécessité d'adopter des objectifs de durabilité dans chaque entreprise. C'est pourquoi l'ECI s'est impliqué activement dans plusieurs initiatives et a collaboré avec de nombreuses organisations pour favoriser les objectifs de développement durable des EAU.

Dans le cadre du protocole d'accord signé avec Masdar, nous avons convenu d'étudier la possibilité de mettre en place ensemble des assurances et des garanties financières rentables pour soutenir l'ambition de développement mondial de Masdar, qui consiste à mettre en place des infrastructures d'énergie propre et renouvelable.

L'ICE apporte également son soutien à l'Emirates Waste to Energy Company, une coentreprise entre Bee'ah et Masdar, pour développer le premier projet de décharge solaire des EAU à Sharjah afin de renforcer la capacité de production d'énergie renouvelable de l'émirat. Il produira une technologie permettant de générer de l'énergie à partir de déchets, ce qui la rendra abordable et accessible aux pays en développement.

Par ailleurs, un acteur majeur du secteur de l'énergie a récemment signé avec ECI une politique de financement de projet à moyen et long terme, qui s'étend sur 15 ans. Dans le cadre de cet accord, ECI s'engage à fournir des garanties d'une valeur de 200 millions de Dh pour assurer la continuité des activités de l'entreprise et renforcer sa compétitivité.